

挑め、攻めろ、創りだせ。

2014 Comware Internship

ソリューション提案とはなにか。いかにして顧客に価値を提供するのか。

NTTコムウェアのビジネススタイルを通じて、
ソリューションビジネスの真髄を体感せよ。

単純な「業務のシステム化」によるコスト削減は、我々が目指すソリューションビジネスではありません。顧客のビジネスを成功させるための「攻め」のソリューション提案には、経営上の課題にまで入り込み、ビジネス成功の全体像を描き出していくことが求められます。

『Comware Internship』では、現場の最前線で活躍する社員とともに、学生の皆さんでチームを組んでワークに取り組み、ソリューションビジネスの真髄を体感することができます。主役である皆さんと我々で、最高の経験となる Internship を創り出しましょう。

こんな皆さんの参加をお待ちしています

ICTの知識や文理、性別などは一切不問です。
コムウェアの目指すビジネススタイルにご興味のある方は、
ぜひご参加ください！

1

【募集人数】

各回30～40名程度

2

【実施時期】

夏季、秋季合わせて5日間のプログラムを予定しています。

全4回

夏期

8月下旬～9月上旬

秋期

10月下旬～11月上旬

※夏季、秋季両方にご参加いただくことが応募条件となります。

3

【開催場所】

首都圏および大阪

4

【プログラム構成】

夏期 | 3日間

秋期 | 2日間

ビジネスレクチャー

ソリューション提案

業界 / 仕事理解

プレゼンテーション

実践型ワーク

フィードバック

当日はプロジェクトの最前線で活躍する精鋭社員も参加。システム開発に捉われず、ソリューションビジネスにおける提案の考え方を修得できます。

また、社員からのフィードバックを直に受けることができるので、具体的なスキルアップにつながります。

5

【報酬】

報酬なし
宿泊費と交通費については、当社規定に基づき一部支給

6

【応募方法】

プレエントリー後に会員制サイトの「マイページ」にてご案内いたします。

※詳細はプレエントリー後に会員制サイトの「マイページ」にてご案内いたします。