

インターンシップ 募集要項

社名	株式会社ノーブルホーム		
連絡先	茨城:029-305-5555 東京:03-6233-2262	本社所在地	〒310-0852 茨城県水戸市笠原町1196-15

企業概要	代表者	代表取締役 福井 英治	事業内容	・注文住宅の請負ならびに設計、施工管理
	設立	1994年10月		・建売住宅の施工販売
	資本金	1億円		・宅地の企画開発、販売
	事業所	【本社】 水戸本社 茨城県水戸市笠原町1196-15 【支社】 東京支社 東京都新宿区西新宿6-5-1 新宿アイランドタワー6階 【展示場】 水戸・ひたちなか・日立・つくば・土浦・神栖		・外構工事の設計、請負、施工管理 ・家具の販売、コーディネート ・リフォームの請負ならびに設計、施工管理 ・損害保険、生命保険代理店業務 ・資産開発提案(集合住宅建築の設計・請負・施工管理)
	主要取引銀行 (五十音順)	足利銀行、商工組合中央金庫、常陽銀行、千葉銀行、筑波銀行、東京三菱UFJ銀行、東邦銀行日本政策銀行、東日本銀行、福島銀行、みずほ銀行、三井住友銀行、水戸信用金庫		
	従業員数	192人(2014年8月現在)		

募集要項	受入期間	①2/18(水)～2/20(金) ②2/25(水)～2/27(金) ※実働3日間	受入場所	水戸本社
	受入予定数	各回 最大16名	手当の有無	報酬:なし 交通費:一部支給(定額) 宿泊費:なし
	選考方法	応募者多数の場合のみ抽選	実習時間	9:00～18:00(休憩1時間)
	実習内容	<p>【DAY1】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・参加の動機や就職活動の準備状況などを学生同士で語り合い、仲間意識を高めます。 ・住宅業界の現状や当社のビジネスモデルを学んでいただきます。 ・各部門がどんな雰囲気で行っているかを感じてもらうため職場見学を行います。 <p>【DAY2】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ヒアリング・課題抽出・解決策提案・受注・フォローなど、「営業」の基本的な仕組みをビジネスシミュレーションを使って体感します。 ・ビジネスシミュレーションで理解した営業の基礎をもとに、ノーブルホームの営業とは何かを学んでいただきます。 <p>【DAY3】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・当社のエース級プレイヤーに付いて、住宅展示場での接客やヒアリング・提案など、折衝能力のレベルや重要性を体験します。 ・3日間で体験したことを先輩社員とともに振り返ります。 <p>※多少変更する可能性がありますのでご了承ください。</p>		

応募について	応募方法	リクナビ・マイナビにて受付けております。 いずれかのナビよりエントリーいただいた方に、詳細のご連絡を差し上げます。 尚、複数名の受入を希望される場合は、お電話にてご相談ください。
	応募資格	学部・学科による制限は一切ございません。 「営業」という仕事に少しでも興味がある方であれば大歓迎です。 また、当社は茨城県発展のため、地域に根ざした取り組みを多数実施しております。 Uターンを希望されている方は、ぜひ参加をご検討いただけますと幸いです。

●人材の質に拘る当社営業の奥深さを体感して欲しい●

人事より → 一代で80億円超を売上げる企業に成長した当社。その秘密は、単に住宅の質が高かったからではありません。徹底的に『社員の質』に拘った結果だと考えております。実際に、当社の年間販売棟数は同業他社の3.1倍。成約率も同業他社の1.9倍に及びます。営業職を目指す方は、ぜひ実績を上げ続ける当社の営業を肌で感じていただき今後の就職活動のプラスにさせていただけると幸いです。

ホームページ	http://www.noblehome.co.jp/
--------	---